

Delårsrapport avseende andra kvartalet och sexmånadersperioden 2019

Substansvärde (NAV) och finansiellt resultat för sexmånadersperioden

- Vostok New Ventures substansvärde uppgick till 697,74 miljoner (M) USD den 30 juni 2019 (31 december 2018: 876,71), vilket motsvarar 8,94 USD per aktie (31 december 2018: 10,37). Med en växelkurs SEK/USD på 9,2713 var NAV 6 468,90 MSEK (31 december 2018: 7 864,96) respektive 82,85 SEK (31 december 2018: 93,01).
- Koncernens NAV per aktie i USD, justerat för utdelningen om 25 SEK som slutfördes den 14 mars 2019, ökade med 17,9%, främst drivet av omvärderingar av Babylon (102,8 MUSD), VOI (5,8 MUSD), Hemnet (4,1 MUSD) och Booksy (3,4 MUSD).
- Periodens resultat uppgick till 85,90 MUSD (1 januari 2018–30 juni 2018: 12,17). Resultat per aktie var 1,08 USD (0,14).

Finansiellt resultat för andra kvartalet

- Resultat för kvartalet uppgick till 112,48 MUSD (-14,07). Resultat per aktie var 1,44 USD (-0,17).

Viktiga händelser under kvartalet, 1 april 2019–30 juni 2019

- I april 2019 investerade Vostok New Ventures ytterligare 16,3 MUSD i Gett som en del av en förlängning av föregående finansieringsrunda och investerade ytterligare 7,7 MUSD (6,0 MGBP) i Babylon genom en konvertibel.
- Den 10 april 2019 tillkännagav Vostok New Ventures att bolagets styrelse hade beslutat att tilldela Per Brilioth, VD för Vostok New Ventures, en extra bonus med ett bruttobelopp om 15 MUSD efter en framgångsrik exit av Avito under januari 2019.
- I maj 2019 investerade Vostok New Ventures ytterligare 1,8 MUSD i DOC+ och investerade 1,0 MUSD (10,0 MSEK) i Grace Health, en OB/Gyn-sjukvårdstjänst för kvinnor på tillväxtmarknader.
- I juni 2019 investerade Vostok New Ventures 16 MUSD i SWVL, en Kairo-baserad, tillväxtmarknadsinriktad bussoperatör inom städer; förskotterade ett belopp på 11,7 MUSD av ett totalt åtagande om 17,5 MUSD i VOI genom en konvertibel i väntan på den slutliga tilldelningen; investerade 2,5 MUSD i Booksy, en bokningsplattform för skönhets-salonger; och 11,6 MUSD i Dostavista, ett Moskva-baserat logistikföretag för s k ”last mile-distribution” som verkar i Ryssland och flera andra marknader. I juni 2019 investerade Vostok New Ventures 3,3 MUSD (3,0 MEUR) i JamesEdition, en online-annonsplattform med fokus på lyxkategorier inklusive avancerade bilar och fastigheter.
- Vostok New Ventures omvärderar sitt innehav i Babylon baserat på finansieringsrundan som avslutades den 2 augusti 2019.

Aktie- (depåbevis) information

- Den 29 januari 2019 meddelade Vostok New Ventures att bolagets styrelse hade beslutat om ett förnyat mandat att återköpa depåbevis. Under kvartalet återköptes inga depåbevis.
- Vid periodens utgång uppgick antalet utestående aktier (depåbevis) till 78 080 206, exklusive 7 608 103 återköpta depåbevis.

Viktiga händelser efter periodens utgång

- Efter periodens utgång investerade Vostok New Ventures ytterligare 7,5 MUSD (6,0 MGBP) i Babylon genom ett konvertibellån.
- Efter periodens utgång och efter slutlig tilldelning, investerade Vostok New Ventures återstående 5,8 MUSD av sin teckningsförbindelse i VOI genom ett konvertibellån för en total investering om 17,5 MUSD.
- Under juli 2019 emitterade Vostok New Ventures 147 000 nya aktier och motsvarande depåbevis i samband med det optionsprogram som utfärdades 2016 enligt bolagets incitamentsprogram 2010. Efter nyttjandet av 100 000 optioner var antalet utestående aktier (depåbevis), exklusive 7 608 103 återköpta depåbevis, 78 227 206.
- Den 2 augusti 2019 deltog Vostok New Ventures i en finansieringsrunda i Babylon med totalt 71 MUSD, inklusive tidigare förlängda konvertibla lån. Rundan på 500 MUSD, med möjlighet att finansiera ytterligare 50 MUSD, gav företaget en värdering om 2 miljarder USD.

Ledningens rapport

Befintlig portfölj

Babylon

Som vi separat kommunicerade för ett par veckor sedan har Babylon genomfört en stor runda på totalt 500 MUSD, med möjlighet att finansiera ytterligare 50 MUSD, som ger bolaget en värdering på 2 miljarder USD. Vi har deltagit för att upprätthålla vårt 10%-innehav på en helt utspädd basis och investerat ytterligare 71 MUSD.

Företaget har under de senaste två åren kontinuerligt utvecklat en unik plattform, som har förmåga att tillhandahålla AI-drivna hälsotjänster och virtuella medicinska konsultationer, kompletterade med traditionella konsultationer ansikte mot ansikte, och har kunnat visa dess kommersiella livskraft gentemot globala motparter inklusive Prudential, Samsung, Telus, Bupa och NHS.

Denna finansieringsrunda, ledd av den nationella placeringssondens PIF och inkluderande Kinnevik, MunichRe och andra, tillåter Babylon att påskynda produktutvecklingen och expandera till nya marknader, i synnerhet USA.

Jag anser att det cementerar Babylons position som världsledande inom digital sjukvård. Trots en betydande omvärdering från vår initiala investering kan jag se att Babylon inom en femårsperiod når upp till en 20 miljarder USD plus prislapp, antingen som ett privat eller offentligt företag.

Övrigt

Utöver Babylon har vi varit aktiva under det senaste kvartalet och investerat i en rad nya möjligheter med i vår uppfattning utmärkta riskbelöningssegenskaper. Nedan följer en kort beskrivning av dessa.

Vi är också mycket engagerade i VOI:s finansieringsrundor och försåg dem med bryggfinansiering under det senaste kvartalet. Vi hoppas kunna berätta om slutliga avtal senast i vår nästa kvartalsrapport.

När det gäller uppdateringar av både VOI och Babylon, men framför allt BlaBlaCar och Gett, föreslår jag er att se var och en av grundarna av dessa företag presentera sina företag i en inspelning från vår kapitalmarknadsdag i London i mitten av juni. Du hittar den på www.vostoknewventures.com.

Nya investeringar

SWVL

Vi har investerat 16 MUSD mot en 10%-andel i SWVL.

SWVL är ett premiumalternativ till stadstrafik som kopplar pendlare till en busslinje genom en app. Företaget startade i Kairo och har vuxit massivt i denna mycket svåra stad, samtidigt som de expanderade till Alexandria och nu också Nairobi, med Lahore och Karachi i Pakistan som nästa steg. Det allmänna transportsystemet i var och en av dessa städer saknar effektivitet, säkerhet och tillförlitlighet och taxialternativen är för dyra för medelklassen. Tillgången på bussar är mycket dålig, vilket leder till överfulla bussar som den enda källan för stadstrafik för medelklassen. SWVL erbjuder en premium-on-demand-busstjänst genom leveransavtal med tredje part. Algoritmen planerar de mest effektiva linjerna och de mest effektiva busshållplatserna under rusningstid och mer flexibilitet under lågtrafiktid. Nätverkseffekter uppstår genom dynamiken i att ju fler användare som lockas till tjänsten, desto fler buss-ägare vill erbjuda sin leverans, desto mer bussutbud och fler rutter erbjuds, som leder till fler kunder etc. Det tekniska hjärtat är användarupplevelsen (UX) i appen, dirigering av bussar i realtid och, kanske viktigast av allt, aggregeringen av data för att planera framtida busslinjer mer effektivt. Den övergripande tekniska komplexiteten är högre än i "ride hailing" (Uber, Lyft, taxi etc.) där en bil "helt enkelt" skickas till en viss plats.

Vi har studerat denna möjlighet i några år men investerade först nu då SWVL har bevisat att det finns en verklig efterfrågan och att ekonomin fungerar. Den totala adresserbara marknaden på tillväxtmarknader beräknas till cirka 150 miljarder USD.

Om man tittar på SWVL:s samarbetspartners och busslinjer i Kairo där bussutnyttjandet är 60%+ ser man en tydlig väg till bruttomarginaler nära 30% över tid, högre än för taxi som kommer till ungefär 20%, vilket sannolikt berättigar också till högre multiplar för denna typ av verksamhet.

Entreprenören här är av mycket hög kvalitet. Tidigare på Rocket och Careem har Mostafa Kandil byggt upp ett team som levererar bra och med hög hastighet. Jag tror faktiskt att Mostafa kan vara den första arabiska tekniska entreprenören som bygger en global produkt. Alla andra

framgångar som kommer ut ur arabvärlden har antingen byggts av utlänningar och/eller har varit inriktade endast på den lokala regionen. SWVL: s ambitioner är först panafrikanska men också att snabbt ta produkten till Sydostasien. Dess senaste internationella stad, Nairobi, har på bara sex veckor vuxit till samma storlek som Kairo uppnådde efter tio månader.

SWVL har finansierats av bland andra våra vänner på Beco Capital som vi känner från både Property Finder och Zezeeta. Beco gjorde nyligen en massiv exit i försäljningen av Careem till Uber för 3 miljarder USD.

Vi anser att det övergripande målet på 1 miljard USD i GMV år 2023 är uppnåeligt och att Egypten ensamt skulle kunna bli värt minst 500 MUSD och, om det lyckas i Lahore, Karachi, Nairobi, Lagos och Johannesburg, multipliceras uppenbarligen denna uppsida.

Dostavista

Vi har investerat 12 MUSD mot en betydande minoritetsandel i Dostavista.

Dostavista riktar sig till "first and last mile"-leveransmarknaden. Lösningen för leveransinfrastrukturen för shopping på internet är leveranser inom en timme. Långdistansleverans fungerar bra men den första sträckan (från säljarens lager) och den sista sträckan (till mottagarens händer) är ineffektiv, fragmenterad, besvärlig och dyr. Produkten som Dostavista säljer är i huvudsak "on demand"-logistik för små och medelstora företag där det finns en leverans inom 90 minuter eller exakt i tid. Inga fler turer till den lokala tobaksaffären efter jobbet för att hämta det som beställts på nätet eller att stanna hemma hela dagen för att vänta på en leverans.

Dostavista hanterar kvalitetskontrollen genom ett poäng- och betygssystem. Kunder betygsätter budfirmorna på liknande sätt som taxitjänster. Företaget driver också ett system som betygsätter bud med många parametrar, på ett sätt som liknar bankernas poäng för sina kunder. Det finns också kundtjänstcentra i alla länder som hanterar problem eller frågor som kan uppstå.

Det finns tydliga nätverkseffekter. Ju fler kurirer du lockar, desto fler avsändare, ytterligare fler avsändare ger ytterligare fler kurirer och så tar det fart. Fokus är B2B

mellan en avsändare (vanligtvis ett litet till medelstort e-handelsföretag) och en kurir. Närvaron av företag på båda sidor av denna marknad minskar risken för ett enormt kapitalintensivt spel med subventioner till ride hailing/taxiverksamheter. Så om man redan äger en marknadsbarriär kommer inträdeshinder sannolikt att vara höga.

Dostavista startade i Ryssland 2012, gjorde denna marknad lönsam och har investerat vinster för att bli marknadsledare också i Indien och Turkiet och har lanserat på 13 marknader hittills inklusive Mexiko, Indonesien och Sydkorea. En miljon kurirer är registrerade på Dostavista globalt. Enhetsekonomi fungerar bra, samarbetspartners fungerar bra, diversifierad kundbas, kuriranslutningen är praktiskt taget organiskt. Dessutom är marknaden enorm! 400 miljarder USD globalt och 30 miljarder USD på de marknader där Dostavista för närvarande är aktivt.

Framförallt, centralt i denna affärsmodell är en mycket sofistikerad algoritm som kan planera en kurirs rutt i realtid för att maximera antalet leveranser per timme. Den här tekniken är mer komplicerad än rutt-systemen för ride hailing/taxiverksamheter. Leveranser blir på längre sikt utan tvekan en handelsvara och det är spelaren med de största nätverken och den mest sofistikerade tekniska produkten som kommer att vinna. Dostavista har utvecklat och förbättrat sin algoritm under de senaste sex åren. Deras teknik och kunskap är utan tvekan deras främsta konkurrensfördel.

Grundaren Mike Alexandrovskiy är en serieentreprenör vars tidigare aktivitet (före 2012) var inriktad på att bygga en av Rysslands fem största annonsbyråer. 2014 anslöt Dmitry Zubkov som har 17 års erfarenhet från IT-konsultverksamhet och e-handel. Deras tillväxtchef är Aleks Shamis som vi har samverkat med tidigare när han sökte kapital till sitt tidigare företag Printio.ru (on demand-tryckeriverksamhet).

JamesEdition

Vi har investerat 3 MEUR mot en 28%-andel i JamesEdition.

JamesEdition är en online-annonsplattform för lyxvaror, främst fastigheter och bilar. Logiken i high end fastighetsvertikalen är särskilt tydlig med tanke på att både köpare och säljare i t.ex. södra Frankrike, Spanien, Miami

etc. inte agerar exklusivt lokalt i dessa länder utan finns på en verkligt internationell nivå. Utrymmet är mycket fragmenterat idag och saknar en lösning som kan aggregera listor, nå köpare och få förtroende för transaktioner i verkligt global skala.

JamesEdition är pålitliga partners också. Det ägs av Piton och Marco och drivs av Eric Finnås som vi känner väl från när han drev det allmänna segmentet på Avito.

Grace Health

Vi har investerat 1 MUSD för 14,3%.

Grace Health är banbrytande inom hälsosektorn genom att bygga den första digitala kliniken för kvinnlig hälsa, designad för den nästa miljarden användare. Ambitionen är att bli en Maven Clinic men specialdesignad för tillväxtmarknader, vilket gör att kvinnor över hela världen får tillgång till vård, tjänster och produkter inom kvinnors hälsa på ett skalbart sätt. Marknaden är naturligtvis enorm och min känsla säger att tidpunkten är rätt. Spridningen av billiga smarttelefoner och billiga datapaket på tillväxtmarknader har varit mycket stark under de senaste åren, vilket ger stora befolkningsgrupper tillgång till internet för första gången. Företag som Sydafrika-baserade JUMO, där Vostok Emerging Finance investerar, har också bevisat att det är möjligt att driva företag med en stor volym små transaktioner.

Grace Healths inledande erbjudande är inriktat på sexuell och reproduktiv hälsa och släpps initialt i Ghana. Grace Health bygger på naturlig språkbearbetning och maskininlärning vilket gör tjänsten allmänt skalbar. De två grundarna är starka med relevant bakgrund. Estelle Westling är en beprövad affärsbyggare på tillväxtmarknader och har grundat och drivit tonaton.com, Saltside Technologies (Kinneviks online-plattform för online annonsering) i Ghana. Therese Mannheimer har över tio års erfarenhet inom produkt- och servicedesign från positioner som chef för R&D på Lifesum (marknadsledande hälsoapp i Europa) och partner och strateg vid det globala designföretaget Doberman.



Per Brilioth
Verkställande direktör

Investeringsportföljen

Portföljstruktur – substansvärde (NAV)

En uppställning av koncernens investeringsportfölj till marknadsvärde per den 30 juni 2019 visas nedan.

Kategori	Företag	Verkligt värde, TUSD, 30 jun 2019	Andel av portföljen	Andel av totalt antal utestående aktier	Verkligt värde, TUSD, 31 dec 2018	Värdeförändring per aktie 2019, USD	Värderingsmetod
Transport	BlaBlaCar	156 787	22,4%	9,3%	157 695	-1%	Senaste transaktion ^{1,2}
Digital hälsa	Babylon	124 639	17,8%	9,6%	21 884	+470%	Senaste transaktion ^{1,2}
Transport	Gett	74 061	10,6%	5,0%	55 359	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Property Finder	39 985	5,7%	10,1%	39 985	-	Senaste transaktion ¹
Transport	VOI	26 677	3,8%	23,9%	10 832	+53%	Senaste transaktion ^{1,2}
Radannonser	Hemnet ³	18 286	2,6%	5,9%	14 178	+29%	EBITDA-multipel ¹
Transport	OneTwoTrip	16 548	2,4%	16,3%	16 548	-	Senaste transaktion ¹
Transport	SWVL	16 002	2,3%	10,2%	-	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Booksy	12 931	1,8%	10,5%	5 990	+50%	Senaste transaktion ^{1,2}
Transport	Dostavista	11 561	1,7%	>10%	-	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Wallapop	9 950	1,4%	2,9%	9 950	-	Senaste transaktion ¹
Transport	Busfor	8 604	1,2%	12,3%	8 604	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Merro	7 074	1,0%	22,6%	7 761	-9%	Blandat ¹
Transport	Shohoz	7 004	1,0%	15,6%	-	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	El Basharsoft (Wuzzuf och Forasna)	6 409	0,9%	23,7%	4 737	+35%	Intäktsmultipel ¹
Radannonser	Housing Anywhere	6 191	0,9%	25,0%	6 227	-1%	Senaste transaktion ^{1,2}
Digital hälsa	DOC+	5 750	0,8%	10,3%	4 000	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	JamesEdition	3 416	0,5%	28,0%	-	+2%	Senaste transaktion ^{1,2}
Digital hälsa	Vezeeta	3 156	0,5%	9,0%	3 156	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Agente Imóvel	2 999	0,4%	27,3%	2 999	-	Senaste transaktion ¹
Övrigt	YouScan ⁴	2 911	0,4%	20,9%	2 347	+24%	Intäktsmultipel ¹
Radannonser	Naseeb Networks (Rozeer och Mihnati)	2 809	0,4%	24,3%	3 808	-26%	Intäktsmultipel ¹
Digital hälsa	Grace Health	1 079	0,2%	14,3%	-	+4%	Senaste transaktion ^{1,2}
Digital hälsa	Numan	1 030	0,1%	10,0%	-	-2%	Senaste transaktion ^{1,2}
Radannonser	Shwe Property	705	0,1%	8,3%	500	+1%	Senaste transaktion ^{1,2}
Radannonser	JobNet	645	0,1%	3,8%	500	+29%	Intäktsmultipel ¹
Övrigt	Marley Spoon	531	0,1%	1,2%	316	+68%	Noterat bolag ¹
Radannonser	CarZar	440	0,1%	16,4%	3 000	-85%	Modell ¹
Radannonser	Dubicars	348	0,0%	6,4%	348	-	Senaste transaktion ¹
Radannonser	Avito	-	-	-	539 874	-	Senaste transaktion ¹
Digital hälsa	Babylon, konvertibellån	17 377	2,5%	-	9 227	+2%	Konvertibel ¹
Transport	VOI, konvertibellån	11 732	1,7%	-	-	-	Konvertibel ¹
Radannonser	Naseeb Networks, konvertibellån	202	0,0%	-	-	+1%	Konvertibel ¹
Digital hälsa	Numan, konvertibellån	-	-	-	1 012	-	Konvertibel ¹
Radannonser	Booksy, konvertibellån	-	-	-	1 000	-	Konvertibel ¹
Övrigt	Likviditetshantering	48 548	6,9%	-	644	-	¹
Övrigt	Kassa	53 535	7,6%	-	40 303	-	
Totalt investeringsportfölj		699 921	100,0%		972 785		
Lån		-			-93 944		
Övriga nettofordringar/skulder		-2 186			-2 132		
Totalt NAV		697 735			876 709		

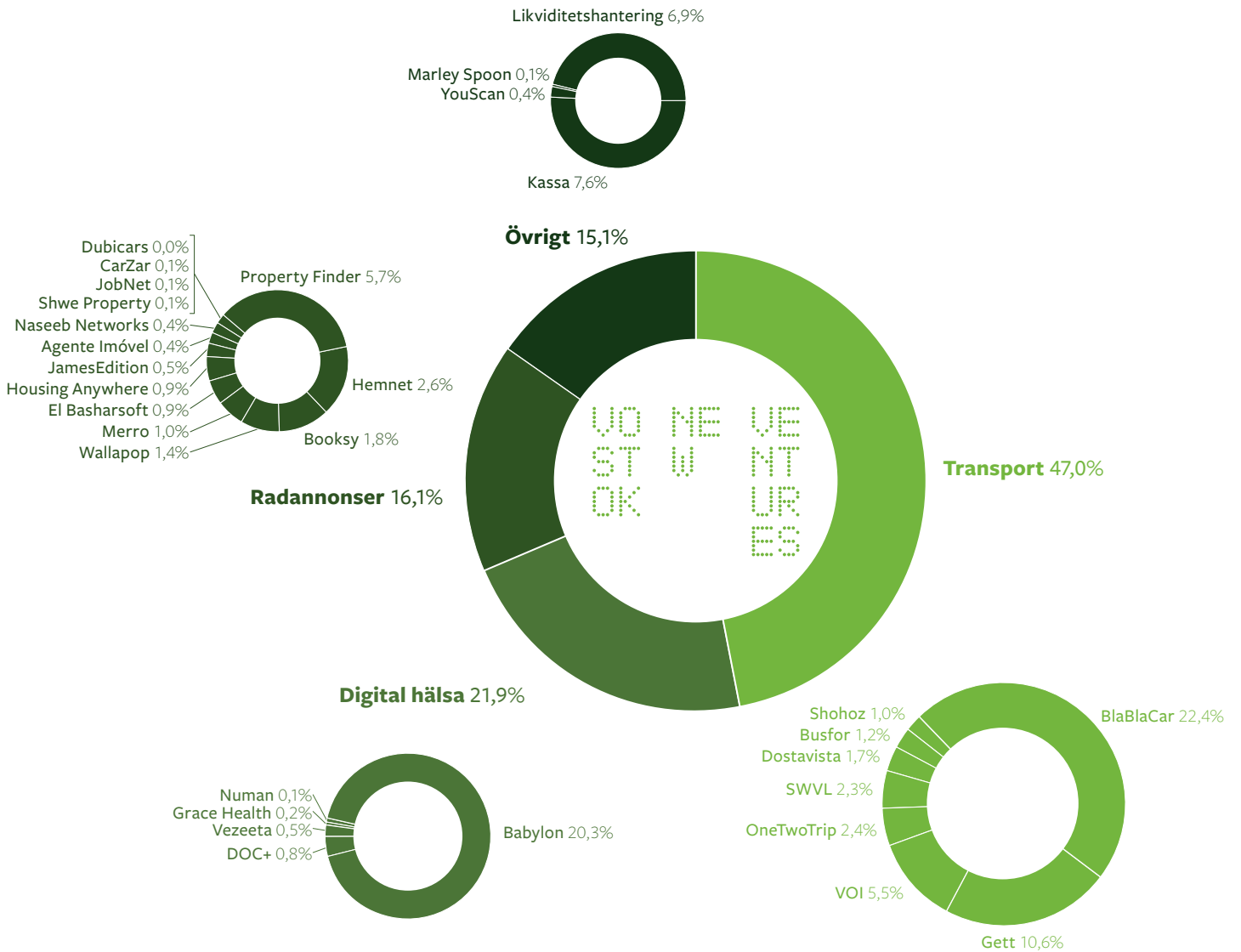
1. Denna investering är i balansräkningen upptagen som finansiell tillgång värderad till verkligt värde via resultaträkningen.

2. Förändring i verkligt värde per aktie sedan ursprungligt investeringsdatum.

3. Indirekt innehav genom YSaphis S.A. och Sprints Capital Rob R Partners S.A.

4. Återspeglar Vostok New Ventures 20,9% indirekta aktieinnehav i YouScan som innehas genom 33,2% ägande i Kontakt East Holding AB vilket i sin tur äger 63% av YouScan.

Vostok New Ventures investeringsportfölj (30 juni 2019)



Finansiell information

Koncernens resultatutveckling för sexmånadersperioden samt substansvärde

Under perioden var resultatet från finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen 114,65 MUSD (2018: -0,28) huvudsakligen från omvärdering av Babylon, VOI, Hemnet och Booksy. Utdelningsintäkter har redovisats med 2,22 MUSD relaterade till Merro-utdelning (2018: 17,77 från Avito-utdelning).

Rörelsekostnader (definierat som rörelsens kostnader minus övriga rörelseintäkter) för perioden uppgick till -22,78 MUSD (2018: -8,35). Rörelsekostnadsökningen är främst relaterad till bonus till VD och övriga anställda.

Finansnettot uppgick till -8,19 MUSD (2018: 3,03), huvudsakligen som ett resultat av valutakursförändringar SEK/USD och förtida inlösen av alla utestående obligationslån av serie 2017/2020 och 2018/2022.

Periodens resultat efter skatt blev 85,90 MUSD (2018: 12,17).

Redovisat eget kapital uppgick till 697,74 MUSD per den 30 juni 2019 (31 december 2018: 876,71).

Likviditet

Koncernens likvida medel uppgick till 53,54 MUSD (31 december 2018: 40,30).

Koncernens resultatutveckling för det andra kvartalet

Under det andra kvartalet var resultatet från finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen 114,44 MUSD (2018: -17,76) huvudsakligen från omvärdering av Babylon, Hemnet och Booksy. Utdelningsintäkter har redovisats med 0,00 MUSD (2018: 7,53 från Avito-utdelning).

Rörelsekostnader (definierat som rörelsens kostnader minus övriga rörelseintäkter) för kvartalet uppgick till -1,95 MUSD (2018: -5,88). De högre rörelsekostnaderna 2018 jämfört med 2019 är främst relaterade till koncernens momskrav från Skatteverket som kostnadsförts under 2018 (för mer information se not 4).

Finansnettot uppgick till -0,15 MUSD (2018: 2,03).

Andra kvartalets resultat efter skatt blev 112,48 MUSD (2018: -14,07).

Övriga händelser

Vostok New Ventures stod värd för en kapitalmarknadsdag (CMD) i London den 13 juni 2019. Kapitalmarknadsdagen strömmades live och är tillgänglig på www.vostoknewventures.com. Under kapitalmarknadsdagen 2019 presenterade Gett, BlaBlaCar, Babylon och VOI sina verksamheter.

Portföljaktiviteter

Investeringsaktiviteter under sexmånadersperioden

Under sexmånadersperioden 2019 uppgick bruttoinvesteringarna i finansiella tillgångar till 91,83 MUSD (2018: 39,76) och intäkterna från försäljning var 539,87 MUSD (2018: 1,09). Investeringarna avser kontantinvesteringar huvudsakligen i Babylon, Gett, VOI, SWVL, Booksy, Dostavista, Shohoz, DOC+, JamesEdition, Naseeb Networks, Grace Health och Shwe Property, och intäkterna från försäljning avser exit från Avito.

Investeringsaktiviteter under andra kvartalet

Under andra kvartalet 2019 uppgick bruttoinvesteringarna i finansiella tillgångar till 72,18 MUSD (2018: 21,43) och intäkterna från försäljning uppgick till 0,00 MUSD (2018: 1,09). Investeringarna avser kontantinvesteringar huvudsakligen i Babylon, Gett, VOI, SWVL, Booksy, Dostavista, DOC +, JamesEdition, Naseeb Networks och Grace Health.

Nya investeringar

SWVL

Under andra kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 16,0 MUSD i SWVL, ett premiumalternativ till stadstransporter som kopplar pendlare till en busslinje genom en app i folkrika städer på ett antal tillväxtmarknader. SWVL erbjuder en premium-on-demand-busstjänst med leverans av tredje part och startade i Kairo, Egypten. Företaget drivs av grundaren Mostafa Kandil som tidigare har arbetat på Rocket Internet och senare Careem.

Dostavista

Under andra kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 11,6 MUSD i Dostavista, en Moskva-baserad "first and last mile"-logistikoperatör för e-handel. Företaget finns i 11 länder och har över en miljon registrerade kurirer och erbjuder leveranstjänster inom 90 minuter eller exakt i tid. Dostavista grundades av Mike Alexandrovskiy 2012.

JamesEdition

Under andra kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 3,3 MUSD (3,0 MEUR) i JamesEdition. Företaget grundades 2008 och uppvisar den största samlingen av lyxvaror världen över. Plattformen har över 100 000 utsökta föremål, allt från sällsynta superbilar till kändisägda lyxfastigheter. En välbärgad publik på 25 000 per dag söker efter bilar, fastigheter, klockor, helikoptrar och jetplan till salu.

Med mer än tio miljoner sidvisningar per månad från hela världen är JamesEdition.com den unika marknadsplatsen för förmögna och superförmögna individer (HNWI:s och SHNI). Med produkter såväl som användare jämnt spridda över Nord- och Sydamerika, EMEA och Asien är JamesEdition.com den ledande globala webbplatsen för att marknadsföra lyx.

Grace Health

Under andra kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 1,0 MUSD (10,0 MSEK) i Grace Health. Grace Health är ett Stockholmsbaserat femtechföretag som fokuserar på att utveckla skalbara och användarvänliga hälsotjänster till kvinnor på tillväxtmarknader.

Genom att kombinera affärspotential med smarta produkter och tjänster syftar företaget att ge miljoner kvinnor känslan av att vara vad de är, normala. Företagets första produkt, Grace Health Period Tracker, är en medicinteknisk produkt som uppfyller de höga standarderna som ställts upp av svenska Läkemedelsverket.

För ytterligare information om portföljbolagen se

📄 [Vostok New Ventures årsredovisning 2018](#)

📄 [Vostok New Ventures hemsida](#)

Befintlig portfölj

I april 2019 investerade Vostok New Ventures ytterligare 16,3 MUSD i Gett som en del av en förlängning av föregående finansieringsrunda.

I april 2019 investerade Vostok New Ventures ytterligare 7,7 MUSD (6,0 MGBP) i Babylon genom ett konvertibellån.

I maj 2019 avslutade Booksy en ny finansieringsrunda med en högre värdering. Vostok New Ventures deltog med totalt 3,5 MUSD i finansieringsrundan.

I maj 2019 investerade Vostok New Ventures ytterligare 1,8 MUSD i DOC+.

I juni 2019 investerade Vostok New Ventures 11,7 MUSD i VOI genom ett konvertibellån.

I juni 2019 slutförde BlaBlaCar formellt förvärvet av Ouibus (tillkännagavs i oktober 2018) och lanserade ett antal busslinjer i Frankrike och andra europeiska marknader.

Likviditetshantering

Bolaget har investeringar i räntefonder som en del av sin likviditetshantering. Per den 30 juni 2019 uppgick investeringarna inom likviditetshantering till 48,5 MUSD (2018: 8,68), baserat på fondernas senaste NAV och marknadsvärde.

Resultaträkning – koncernen

(TUSD)	1 jan 2019– 30 jun 2019	1 jan 2018– 30 jun 2018	1 apr 2019– 30 jun 2019	1 apr 2018– 30 jun 2018
Resultat från finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen ¹	114 647	-275	114 443	-17 758
Utdelningsintäkter och kupongränta	2 221	17 765	–	7 529
Övriga rörelseintäkter	150	126	73	91
Rörelsens kostnader	-22 926	-8 475	-2 024	-5 968
Rörelseresultat	94 092	9 141	112 492	-16 106
Finansiella intäkter och kostnader				
Ränteintäkter	74	1 924	52	1 475
Räntekostnader	-4 021	-3 011	-35	-1 904
Valutakursvinster/-förluster, netto	-4 244	4 116	-32	2 462
Totala finansiella intäkter och kostnader	-8 191	3 029	-15	2 033
Resultat före skatt	85 901	12 170	112 477	-14 072
Skatt	–	–	–	–
Periodens resultat	85 901	12 170	112 477	-14 072
Resultat per aktie (USD)	1,08	0,14	1,44	-0,17
Resultat per aktie efter utspädning (USD)	1,08	0,14	1,44	-0,17

1. Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (inklusive noterade obligationslån) redovisas till verkligt värde. Vinster och förluster till följd av förändringar i verkligt värde avseende kategorin finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen, resultatredovisas i den period då de uppstår och ingår i resultaträkningens post "Resultat från finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen".

Rapport över totalresultat för koncernen

(TUSD)	1 jan 2019– 30 jun 2019	1 jan 2018– 30 jun 2018	1 apr 2019– 30 jun 2019	1 apr 2018– 30 jun 2018
Periodens resultat	85 901	12 170	112 477	-14 072
Periodens övriga totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Valutaomräkningsdifferenser	-37	-282	4	-228
Totalt övrigt totalresultat för perioden	-37	-282	4	-228
Totalt totalresultat för perioden	85 864	11 888	112 481	-14 300

Totalt totalresultat för perioderna ovan är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Balansräkning – koncernen

(TUSD)	30 jun 2019	31 dec 2018
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier	1 257	203
Totala materiella anläggningstillgångar	1 257	203
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	646 386	932 482
Totala finansiella anläggningstillgångar	646 386	932 482
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Likvida medel	53 535	40 303
Skattefordringar	567	556
Övriga kortfristiga fordringar	234	399
Totala omsättningstillgångar	54 336	41 259
TOTALA TILLGÅNGAR	701 979	973 943
EGET KAPITAL (inklusive periodens resultat)	697 735	876 709
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
<i>Räntebärande skulder</i>		
Långfristiga skulder och finansiell leasing	805	93 944
Totala långfristiga skulder	805	93 944
KORTFRISTIGA SKULDER		
<i>Icke räntebärande kortfristiga skulder</i>		
Skatteskuld	397	402
Övriga kortfristiga skulder	1 777	1 161
Upplupna kostnader	1 265	1 727
Totala kortfristiga skulder	3 439	3 290
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER	701 979	973 943

Förändringar i eget kapital – koncernen

(TUSD)	Not	Aktie- kapital	Övrigt till- skjutet kapital	Övriga reserver	Balanserat resultat	Totalt
Eget kapital per 1 januari 2018		27 066	119 073	-8	733 858	879 990
Resultat för perioden 1 januari 2018–30 juni 2018		-	-	-	12 170	12 170
<i>Periodens övriga totalresultat</i>						
Valutaomräkningsdifferenser		-	-	-282	-	-282
Totalt totalresultat för perioden 1 januari 2018–30 juni 2018		-	-	-282	12 170	11 888
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>						
Värde på anställdas tjänster:						
- Aktiebaserat incitamentsprogram		-	805	-	-	805
Återköp av egna aktier		-6	-171	-	-	-178
Totalt transaktioner med aktieägare		-6	634	-	-	628
Eget kapital per 30 juni 2018		27 060	119 707	-290	746 028	892 505
Eget kapital per 1 januari 2019		27 060	120 829	-173	728 994	876 709
Resultat för perioden 1 januari 2019–30 juni 2019		-	-	-	85 901	85 901
<i>Periodens övriga totalresultat</i>						
Valutaomräkningsdifferenser		-	-	-37	-	-37
Totalt totalresultat för perioden 1 januari 2019–30 juni 2019		-	-	-37	85 901	85 864
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>						
Inlösenprogram		-6 479	-	-	-208 831	-215 310
Värde på anställdas tjänster:						
- Aktierelaterad ersättning		124	3 076	-	-	3 200
- Långsiktigt aktiebaserat incitamentsprogram		76	688	-	-	764
Återköp av egna aktier	7	-2 042	-51 450	-	-	-53 491
Totalt transaktioner med aktieägare		-8 321	-47 686	-	-208 831	-264 838
Eget kapital per 30 juni 2019		18 739	73 143	-210	606 064	697 735

Kassaflödesanalys – koncernen

(TUSD)	1 jan 2019– 30 jun 2019	1 jan 2018– 30 jun 2018	1 apr 2019– 30 jun 2019	1 apr 2018– 30 jun 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Resultat före skatt	85 901	12 170	112 477	-14 072
<i>Justering för:</i>				
Ränteintäkter	-74	-1 924	-52	-1 475
Räntekostnader	4 021	3 011	35	1 904
Valutakursvinster/-förluster	4 244	-4 116	32	-2 462
Avskrivningar	170	-	93	-
Resultat från finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	-114 647	275	-114 443	17 758
Utdelningsintäkter och kupongränta	-2 221	-17 759	-	-7 523
Övriga icke-kassaflödespåverkande poster	3 941	5 111	-15 317	4 760
Förändringar i kortfristiga fordringar	131	-105	-5	38
Förändringar i kortfristiga skulder	-471	68	-926	-31
Kassaflöde använt i den löpande verksamheten	-19 005	-3 264	-18 106	-1 100
Investeringar i finansiella tillgångar	-139 095	-36 767	-79 039	-21 389
Försäljning av finansiella tillgångar	539 874	1 088	-	1 088
Ökning av lånefordran	-	-2 974	-	-
Utdelningsintäkter och kupongränta	2 221	17 759	-	7 523
Erhållen ränta	-	878	-	878
Betald skatt	-26	-77	-59	-39
Totalt kassaflöde från/använt i den löpande verksamheten	383 969	-23 357	-97 204	-13 038
Kassaflöde använt för investeringar				
Investeringar i kontorsinventarier	-	-3	-	-
Totalt kassaflöde använt för investeringar	-	-3	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Återbetalning av lån	-91 205	-	-	-
Upptagna lån	-	29 100	-	29 100
Betald ränta på lån	-3 113	-	-	-1 653
Inlösenprogram inklusive transaktionsavgifter	-215 310	-	-2	-
Återköp av egna aktier	-53 491	-178	-	-
Totalt kassaflöde använt i finansieringsverksamheten	-363 119	26 163	-2	27 447
Förändring av likvida medel	20 850	2 803	-97 206	14 409
Likvida medel vid periodens början	40 303	51 079	150 377	40 001
Kursdifferens i likvida medel	-7 618	-2 874	364	-3 402
Likvida medel vid periodens slut	53 535	51 008	53 535	51 008

Alternativa nyckeltal – koncernen

Från och med den 3 juli 2016 tillämpas nya riktlinjer för alternativa nyckeltal (APMs) utgivna av the European Securities and Markets Authority (ESMA). Med alternativa nyckeltal avses finansiella mått som inte finns definierade inom ramen för IFRS.

Vostok New Ventures använder regelbundet alternativa nyckeltal i sin kommunikation för att förbättra jämförelser mellan olika tidsperioder och ge en djupare inblick i Bolaget utveckling för analytiker, investerare och andra intressenter.

Det är viktigt att notera att inte alla företag beräknar alternativa nyckeltal med samma metod och därför är användbarheten av dess nyckeltal begränsad och ska inte användas som ett substitut för finansiella mått inom ramen för IFRS.

Nedan presenteras Bolagets alternativa nyckeltal och hur dessa är beräknade.

	6 m 2019	6 m 2018
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ¹	9,81	0,95
Soliditet, % ²	99,40	90,06
Eget kapital/aktie, USD ³	8,94	10,55
Resultat/aktie, USD ⁴	1,08	0,14
Resultat/aktie efter full utspädning, USD ⁵	1,08	0,14
Substansvärde/aktie, USD ⁶	8,94	10,55
Substansvärde/aktie justerat för inlösenprogram, USD ⁷	12,23	10,55
Vägt genomsnittligt antal aktier för perioden ⁸	79 434 729	84 567 939
Vägt genomsnittligt antal aktier för perioden efter full utspädning ⁸	79 682 609	84 760 498
Antal aktier vid periodens utgång ^{8,9}	78 080 206	84 562 357

1. *Räntabilitet på sysselsatt kapital* definieras som koncernens resultat plus räntekostnader plus/minus valutakursdifferenser på finansiella lån dividerat med totalt genomsnittligt sysselsatt kapital (genomsnittet av periodens balansomslutning med avdrag för icke räntebärande skulder). Avkastning på sysselsatt kapital är ej på årsbasis.

2. *Soliditet* definieras som eget kapital i relation till totalt kapital.

3. *Eget kapital/aktie* definieras som eget kapital dividerat med totalt antal aktier vid periodens utgång.

4. *Resultat per aktie* definieras som periodens resultat dividerat med vägt genomsnittligt antal aktier för perioden.

5. *Resultat per aktie efter full utspädning* definieras som periodens resultat dividerat med vägt genomsnittligt antal aktier för perioden med beaktande av full utspädning.

6. *Substansvärde/aktie* definieras som eget kapital dividerat med totalt antal aktier vid periodens utgång.

7. *Substansvärde/aktie justerat för inlösenprogram* definieras som eget kapital uppräknat med ett belopp motsvarande inlösenbeloppet uppräknat med utvecklingen i eget kapital sedan inlösentidpunkten, dividerat med totalt antal aktier vid periodens utgång.

8. Avser endast ursprungliga aktier, exklusive inlösenaktier.

9. Antal aktier vid periodens utgång per den 30 juni 2019 är exklusive 7 608 103 återköpta depåbevis.

Resultaträkning – moderbolaget

(TUSD)	1 jan 2019– 30 jun 2019	1 jan 2018– 30 jun 2018	1 apr 2019– 30 jun 2019	1 apr 2018– 30 jun 2018
Resultat från finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	599	-989	525	-1 047
Utdelningsintäkter	100 000	6	–	6
Rörelsens kostnader	-22 701	-4 195	-2 038	-1 615
Rörelseresultat	77 898	-5 178	-1 513	-2 655
Finansiella intäkter och kostnader				
Ränteintäkter	1 396	8 324	1 390	4 763
Räntekostnader	-3 985	-3 010	-18	-1 904
Valutakursvinster/-förluster, netto	-4 074	4 190	159	2 541
Totala finansiella intäkter och kostnader	-6 663	9 504	1 531	5 400
Periodens resultat	71 235	4 326	18	2 745

Rapport över totalresultat för moderbolaget

(TUSD)	1 jan 2019– 30 jun 2019	1 jan 2018– 30 jun 2018	1 apr 2019– 30 jun 2019	1 apr 2018– 30 jun 2018
Periodens resultat	71 235	4 326	18	2 745
Periodens övriga totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Valutaomräkningsdifferenser	–	–	–	–
Totalt övrigt totalresultat för perioden	–	–	–	–
Totalt totalresultat för perioden	71 235	4 326	18	2 745

Balansräkning – moderbolaget

(TUSD)	30 jun 2019	31 dec 2018
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Aktier i dotterbolag	185	84 389
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	48 548	644
Lån till koncernföretag	3 006	256 965
Totala finansiella anläggningstillgångar	51 739	341 998
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Kassa och bank	38 424	35 505
Övriga kortfristiga fordringar	60	138
Totala omsättningstillgångar	38 484	35 644
TOTALA TILLGÅNGAR	90 223	377 642
EGET KAPITAL (inklusive periodens resultat)	87 804	281 406
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
<i>Räntebärande skulder</i>		
Långfristiga skulder	–	93 944
Totala långfristiga skulder	–	93 944
KORTFRISTIGA SKULDER		
<i>Icke räntebärande kortfristiga skulder</i>		
Skulder till koncernföretag	1 407	719
Övriga kortfristiga skulder	53	81
Upplupna kostnader	959	1 490
Totala kortfristiga skulder	2 419	2 292
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER	90 223	377 642

Förändringar i eget kapital – moderbolaget

(TUSD)	Not	Aktie- kapital	Övrigt till- skjutet kapital	Balanserat resultat	Totalt
Eget kapital per 1 januari 2018		27 066	119 073	126 988	273 128
Resultat för perioden 1 januari 2018–30 juni 2018		–	–	4 326	4 326
<i>Periodens övriga totalresultat</i>					
Valutaomräkningsdifferenser		–	–	–	–
Totalt totalresultat för perioden 1 januari 2018–30 juni 2018		–	–	4 326	4 326
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Värde på anställdas tjänster:					
- Aktiebaserat incitamentsprogram		–	805	–	805
Återköp av egna aktier		-6	-171	–	-178
Totalt transaktioner med aktieägare		-6	634	–	628
Eget kapital per 30 juni 2018		27 060	119 707	131 315	278 082
Eget kapital per 1 januari 2019		27 060	120 829	133 518	281 406
Resultat för perioden 1 januari 2019–30 juni 2019		–	–	71 235	71 235
<i>Periodens övriga totalresultat</i>					
Valutaomräkningsdifferenser		–	–	–	–
Totalt totalresultat för perioden 1 januari 2019–30 juni 2019		–	–	71 235	71 235
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Inlösenprogram		-6 479	–	-208 831	-215 310
Värde på anställdas tjänster:					
- Aktierelaterad ersättning		124	3 076	–	3 200
- Långsiktiga aktiebaserade incitamentsprogram		76	688	–	764
Återköp av egna aktier	7	-2 042	-51 450	–	-53 491
Totalt transaktioner med aktieägare		-8 321	-47 686	-208 831	-264 838
Eget kapital per 30 juni 2019		18 739	73 143	-4 078	87 804

Noter

(Belopp i TUSD om ej annat framgår)

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Interim Financial Reporting. Redovisningsprinciper som tillämpats för koncernen och moderbolaget överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen bortsett från vad som beskrivs nedan. Vostok New Ventures årsredovisning för 2018 finns tillgänglig på Bolagets hemsida:

www.vostoknewventures.com/sv/investerare-och-media/finansiella-rapporter/

IFRS 16, *Leasing*, tillämpas från 1 januari 2019. IFRS 16 innebär att nästan samtliga leasingkontrakt redovisas i balansräkningen. Vostok New Ventures har valt att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och räknar därför inte om jämförelsetalen. Bolagets leasingåtaganden består endast av hyresavtal avseende lokaler, därmed har den nya standarden inte någon väsentlig inverkan på bolagets finansiella rapporter. Effekten på materiella anläggningstillgångar är 1,1 MUSD, på långfristiga skulder 0,8 MUSD och på kortfristiga skulder 0,3 MUSD.

Not 2 Närståendetransaktioner

Under perioden har Vostok New Ventures redovisat följande närståendetransaktioner:

	Rörelsekostnader		Kortfristiga skulder	
	6 m 2019	6 m 2018	6 m 2019	6 m 2018
Nyckelpersoner och styrelseledamöter ¹	-16 915	-3 206	-88	-64

1. Betald eller upplupen ersättning består av lön och bonus till ledningen samt arvode till styrelseledamöter.

Bolaget har ingått ett konsultavtal med Vostok New Ventures styrelseledamot Keith Richman avseende konsulttjänster utöver hans roll som ledamot av Bolagets styrelse när det gäller befintliga och möjliga investeringar. Avtalets årliga bruttokostnad uppgår till 0,1 MUSD.

Bolagets styrelse har beslutat tilldela Per Brilioth, VD för Vostok New Ventures, en särskild bonus om 15 MUSD brutto efter den framgångsrika försäljningen av Avito under januari 2019.

Kostnaderna för de långsiktiga incitamentsprogrammen (LTIP 2016, LTIP 2017 och LTIP 2018) för ledande befattningshavare och nyckelpersoner uppgick till 0,76 MUSD, exklusive sociala avgifter under sexmånadersperioden 2019. För mer detaljer avseende LTIP 2016, LTIP 2017 och LTIP 2018 se not 6.

Not 3 Uppskattningar av verkligt värde

Nedanstående siffror bygger på samma redovisnings- och värderingsprinciper som använts i Bolagets senaste årsredovisning. För mer information om finansiella tillgångar i nivå 2 och nivå 3, se not 3 i Bolagets årsredovisning för 2018. Det verkliga värdet av finansiella tillgångar är indelat per nivå i följande verkligt värde-hierarki:

- Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1).
- Andra observerbara data för tillgången eller skulder än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar) (nivå 2).
- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara marknadsdata (dvs. ej observerbara data) (nivå 3).

Följande tabell visar koncernens tillgångar värderade till verkligt värde per den 30 juni 2019.

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	49 079	421 145	176 162	646 386
Summa tillgångar	49 079	421 145	176 162	646 386

Följande tabell visar koncernens tillgångar värderade till verkligt värde per den 31 december 2018.

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	960	707 899	223 623	932 482
Summa tillgångar	960	707 899	223 623	932 482

Följande tabell visar förändringar i koncernens tillgångar i nivå 3.

	Nivå 3
Ingående värde 1 januari 2019	223 623
Förflyttningar från nivå 3	-157 695
Förflyttningar till nivå 3	5 254
Förändring verkligt värde och övrigt	104 980
Utgående värde 30 juni 2019	176 162

Under det andra kvartalet 2019 har BlaBlaCar flyttats från nivå 3 till nivå 2 medan El Basharsoft och JobNet flyttats från nivå 2 till nivå 3. Investeringarna i BlaBlaCar, Gett, Property Finder, VOI, OneTwoTrip, SWVL, Booksy, Dostavista, Busfor, Shohoz, Housing Anywhere, DOC+, JamesEdition, Zezeeta, Grace Health, Numan, Shwe Property och Dubicars är klassificerade som nivå 2 och värderade enligt det senaste betalda priset per aktie i respektive bolag.

Babylon, Hemnet, Wallapop, Merro, El Basharsoft, Agente Imóvel, YouScan, Naseeb Networks, JobNet och CarZar klassificeras som nivå 3-investeringar. Nivå 3-investeringarna är antingen värderade enligt värderingsmodeller, huvudsakligen baserade på EBITDA och intäktsmultiplar för jämförbara noterade företag, eller transaktioner med större osäkerhet på grund av den tid som gått sedan transaktionen slutfördes eller transaktionens struktur.

Verkligt värde på finansiella instrument som handlas på en aktiv marknad baseras på noterade marknadspriser på balansdagen. En marknad betraktas som aktiv om noterade priser från en börs, mäklare, industrigrupp, prissättningstjänst eller övervakningsmyndighet finns lätt och regelbundet tillgängliga och dessa priser representerar verkliga och regelbundet förekommande marknadstransaktioner på armlängds avstånd. Det noterade marknadspris som används för koncernens finansiella tillgångar är den aktuella köpkursen. Dessa instrument återfinns i nivå 1.

Verkligt värde på finansiella instrument som inte handlas på en aktiv marknad fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används i så stor utsträckning som möjligt marknadsinformation då denna finns tillgänglig medan företagsspecifik information används i så liten utsträckning som möjligt. Om samtliga väsentliga indata som krävs för verkligt värde värderingen av ett instrument är observerbara återfinns instrumentet i nivå 2. I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

Verkligt värde på finansiella investeringar som inte handlas på en aktiv marknad fastställs genom priset på nyligen gjorda marknadsmässiga transaktioner eller med hjälp av olika värderingstekniker beroende på företagets karaktäristika samt beskaffenheten hos och riskerna förknippade med investeringen. Dessa värderingstekniker utgörs av värdering av diskonterade kassaflöden (DCF), värdering utifrån avyttringsmultipl (även kallad LBO-värdering), tillgångsbaserad värdering samt värdering utifrån framtidsinriktade multiplar baserade på jämförbara noterade företag. Vanligtvis används transaktionsbaserade värderingar under en period om 12 månader förutsatt att ingen betydande anledning för omvärdering uppstått. Efter 12 månader används vanligtvis en modell beskriven ovan för att värdera onoterade innehav.

Giltigheten av värderingar som är baserade på tidigare transaktioner kan undvikligen urholkas med tiden, eftersom priset då investeringen gjordes speglar de förhållanden som rådde på transaktionsdagen. Vid varje rapporttillfälle görs en bedömning om förändringar eller händelser efter den relevanta transaktionen skulle innebära en förändring av investeringens verkliga värde och i sådant fall anpassas värderingen därefter. Inga betydande händelser som skulle påverkat värderingarna från de senaste transaktionerna har hänt i portföljbolagen förutom det som beskrivs nedan. De transaktionsbaserade värderingarna av de onoterade innehaven jämförs även kontinuerligt med försäljnings- och EBITDA-multiplar för andra jämförbara bolag vid behov.

Vostok New Ventures följer en strukturerad process för värdering av onoterade tillgångar. Vostok New Ventures bedömer bolagsspecifik och extern information för respektive investering på månadsbasis. Informationen utvärderas sedan vid månadsvisa och kvartalsvisa värderingsmöten med den seniora ledningen. Om interna eller externa faktorer bedöms vara signifikanta görs ytterligare analys och investeringen värderas därefter till det bästa möjliga verkliga värde-estimatet. Omvärderingar godkänns av Vostok New Ventures styrelse i samband med Bolagets finansiella rapporter.

BlaBlaCar

Per den 30 juni 2019 är BlaBlaCar klassificerad som en nivå 2-investering värderat enligt en transaktion där SNCF och andra befintliga investerare deltagit. Vostok New Ventures har investerat 110 MEUR i bolaget. Transaktionen kommunicerades i oktober 2018 och stängde formellt i juni 2019. Transaktionen värderar Vostoks 9,3% ägarandel till 156,8 MUSD per den 30 juni 2019.

Babylon

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Babylon klassificerad som nivå 3 då den är värderad till 124,6 MUSD på basis av den finansieringsrunda som avslutades den 2 augusti 2019. Investeringen i Babylon har ökat med cirka 470% jämfört med värderingen per den 31 december 2018.

	Känslighet i Babylon-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	Babylon-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Babylon, MUSD	105,9	112,2	124,6	137,1	143,3

Gett

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Gett klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av en transaktion som slutfördes under det första kvartalet 2019, i vilken Vostok New Ventures deltog. Bolagsvärderingen i transaktionen är i linje med den senaste modellbaserade värderingen av bolaget per den 31 december 2018.

Property Finder

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Property Finder klassificerad som nivå 2 då den är värderad till 40,0 MUSD på basis av den senaste transaktionen i bolaget som stängde under december 2018. Vostok investerade 3,9 MUSD i denna finansieringsrunda som leddes av General Atlantic.

VOI

Per den 30 juni 2019 är investeringen i VOI klassificerad som nivå 2 då den är baserad på den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det första kvartalet 2019. Vostok New Ventures har per juni 2019 investerat totalt 12,8 MUSD i bolaget, vilket värderas till 26,7 MUSD per den 30 juni 2019.

Hemnet (genom YSaphis S.A. och Sprints Capital Rob R Partners S.A.)

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Hemnet klassificerad som nivå 3 då den är värderad till 18,3 MUSD på basis av en EV/EBITDA-värderingsmodell då den senaste betydande transaktionen i bolaget nu är mer än 12 månader gammal. Bolaget har utvecklats väl sedan Vostoks investering i december 2016. Per den 30 juni 2019 anses modellen utgöra det bästa verkliga värde-estimatet för Hemnet. Medianmultiplerna för jämförelsebolagen är 21,4x och består av ett antal noterade fastighetsvertikaler, bland annat Scout24, Rightmove och REA Group. Den modellbaserade värderingen är ca 29% högre än den tidigare värderingen per den 31 december 2018. Ökningen beror på högre multiplar baserade på andra jämförbara bolag.

	Känslighet i modellbaserad Hemnet-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	EV/EBITDA-multipl	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Hemnet, MUSD	15,5	16,5	18,3	20,1	21,0

OneTwoTrip

Per den 30 juni 2019 är investeringen i OneTwoTrip klassificerad som nivå 2 då den är värderad till 16,5 MUSD baserat på den senaste transaktionen i bolaget som stängde under det tredje kvartalet 2018. Vostok New Ventures äger 16,3% av bolaget efter full utspädning per den 30 juni 2019.

SWVL

Per den 30 juni 2019 är investeringen i SWVL klassificerad som nivå 2 då den är värderad till 16,0 MUSD baserat på en transaktion i bolaget som stängde under det andra kvartalet 2019. Vostok New Ventures äger 10,2% av bolaget efter full utspädning per den 30 juni 2019.

Booksy

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Booksy klassificerad som nivå 2 då den är värderad baserat på den senaste transaktionen i bolaget som stängde under det andra kvartalet 2019. Vostok New Ventures investerade totalt 9,5 MUSD i bolaget. Vostok New Ventures äger 10,5% av bolaget efter full utspädning per den 30 juni 2019.

Dostavista

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Dostavista klassificerad som nivå 2 då den är värderad baserat på den senaste transaktionen i bolaget som stängde under det andra kvartalet 2019. Vostok New Ventures investerade totalt 11,6 MUSD i bolaget.

Wallapop

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Wallapop klassificerad som nivå 3. Vostok New Ventures sekundära innehav i bolaget värderas till 10,0 MUSD. Per den 30 juni 2019 bedöms den senaste transaktionen – som avslutades i augusti 2018 – som det bästa verkligt-värde estimatet för bolaget, då bolaget har utvecklats enligt plan och inga betydande interna eller externa faktorer bedöms kräva en omvärdering av bolaget.

	Känslighet i Wallapop-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	Wallaop-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Wallapop, MUSD	8,5	9,0	10,0	11,0	11,5

Busfor

Vostok New Ventures investerade totalt 8,5 MUSD i Busfor under 2018. Per den 30 juni 2019 är investeringen i Busfor klassificerad som nivå 2 på basis av den senaste transaktionen i bolaget i december 2018 och värderad till 8,6 MUSD.

Merro

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Merro klassificerad som nivå 3 och är värderad på basis av en "sum of the parts"-värderingsmodell. Per den 30 juni 2019 värderas Vostok New Ventures innehav i bolaget till 7,1 MUSD, vilket är 9% lägre än värderingen per den 31 december 2018. De drivande faktorerna av omvärderingen är en utdelning på 2,2 MUSD efter Merros försäljning av Property Finder och en omvärdering av Opensooq, som representerar majoriteten av värdet i Merro. Per den 30 juni 2019 representerar Opensooq 71,7% av värdet i Merro.

	Känslighet i "sum of the parts"-baserad Merro-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	Merro-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Merro, MUSD	6,0	6,4	7,1	7,8	8,1

	Känslighet i "sum of the parts"-baserad Merro-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	Opensooq-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Merro, MUSD	6,3	6,5	7,1	7,6	7,9

Shohoz

Under det första kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 7 MUSD i Shohoz. Per den 30 juni 2019 är investeringen i Shohoz klassificerad som nivå 2 på basis av den senaste transaktionen i bolaget och värderad till 7,0 MUSD.

El Basharsoft

Per den 30 juni 2019 är investeringen i El Basharsoft klassificerad som nivå 3 och värderad till 6,4 MUSD baserat på en intäktsmultipl-värdering, då den senaste transaktionen i bolaget nu är mer än tolv månader gammal. Bolaget har utvecklats väl. Per den 30 juni 2019 bedöms modellen ge det bästa verkligt värde-estimatet av El Basharsoft. Den modellbaserade värderingen är cirka 35% högre än värderingen per den 31 december 2018.

	Känslighet i El Basharsoft-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	EV/Sales-multipl	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i El Basharsoft, MUSD	5,4	5,8	6,4	7,0	7,4

Housing Anywhere

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Housing Anywhere klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det fjärde kvartalet 2018. Vostok New Ventures investerade totalt 4,1 MUSD (3,3 MEUR) i bolaget under det första kvartalet 2018 och ytterligare 1,6 MEUR i december 2018.

DOC+

Per den 30 juni 2019 är investeringen i DOC+ klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det andra kvartalet 2019. Vostok New Ventures investerade totalt 5,7 MUSD i bolaget.

JamesEdition

Per den 30 juni 2019 är investeringen i JamesEdition klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det andra kvartalet 2019. Vostok New Ventures investerade totalt 3,3 MUSD (3,0 MEUR) i bolaget.

Vezeeta

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Vezeeta klassificerad som nivå 2 då den är värderad enligt den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det tredje kvartalet 2018. Vostok New Ventures deltog i finansieringsrundan med 0,8 MUSD. Per den 30 juni 2019 värderar Vostok New Ventures sin investering i Vezeeta till 3,2 MUSD.

Agente Imóvel

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Agente Imóvel klassificerad som nivå 3 och är baserad på den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det andra kvartalet 2018. Vostok New Ventures har investerat totalt 2,0 MUSD i bolaget, som per den 30 juni 2019 värderas till 3,0 MUSD baserat på transaktionen under det andra kvartalet 2018.

	Känslighet i Agente Imóvel-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	Agente Imóvel-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Agente Imóvel, MUSD	2,5	2,7	3,0	3,3	3,4

YouScan

Vostok New Ventures äger 20,9% av YouScan (det indirekta aktieinnehavet i YouScan innehas genom 33,2% ägande i Kontakt East Holding AB vilket i sin tur äger 63% av YouScan). Per den 30 juni 2019 är YouScan värderat baserat på en intäktsmultipel-värdering. Denna modell bedöms ge det bästa verkligt värde-estimatet av YouScan per den 30 juni 2019.

	Känslighet i modellbaserad YouScan-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	EV-Sales-multipel	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i YouScan, MUSD	2,5	2,6	2,9	3,2	3,3

Naseeb Networks

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Naseeb Networks klassificerad som nivå 3 då den är värderad på basis av en framåtblickande EV/Sales-multipelmodell. Modellen värderar Vostoks andel i Naseeb Networks till 2,8 MUSD jämfört med 3,8 MUSD per den 31 december 2018.

I gruppen med jämförbara bolag ingår fyra jämförelsebolag, bland andra SEEK, Infoedge och 51job. Den genomsnittliga multipeln i jämförelsegruppen är 8,8x och medianmultipeln är 6,3x.

	Känslighet i modellbaserad Naseeb-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	EV-Sales-multipel	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i Naseeb, MUSD	2,4	2,5	2,8	3,1	3,2

Grace Health

Under det andra kvartalet 2019 investerade Vostok New Ventures 1,0 MUSD (10,0 MSEK) i Grace Health. Per den 30 juni 2019 är investeringen i Grace Health klassificerad som nivå 2 baserat på den senaste transaktionen och värderas till 1,1 MUSD.

Numan

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Numan klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av en konvertibelinvestering i bolaget som slutfördes i december 2018 och konverterades till aktier under det första kvartalet 2019.

Shwe Property

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Shwe Property klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av den senaste transaktionen i bolaget som slutfördes under det första kvartalet 2019. Vostok New Ventures investerade initialt totalt 0,5 MUSD i bolaget och ytterligare 0,2 MUSD under det första kvartalet 2019.

JobNet

Per den 30 juni 2019 är investeringen i JobNet klassificerad som nivå 3 då den är värderad på basis av en framåtblickande EV/Sales-multipelmodell. Modellen värderar Vostoks andel i JobNet till 0,6 MUSD jämfört med 0,5 MUSD per den 31 december 2018.

I gruppen med jämförbara bolag ingår fyra jämförelsebolag, bland andra SEEK, Infoedge och 51job. Den genomsnittliga multipeln i jämförelsegruppen är 8,8x och medianmultipeln är 6,3x.

	Känslighet i modellbaserad JobNet-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	EV-Sales-multipel	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i JobNet, MUSD	0,5	0,6	0,6	0,7	0,7

Marley Spoon (aktie, nivå 1)

Per den 30 juni 2019 värderas investeringen i Marley Spoon till 0,5 MUSD baserat på stängningskursen den sista handelsdagen i juni 2019. Marley Spoon är klassificerat som en nivå 1-investering.

CarZar

Per den 30 juni 2019 är investeringen i CarZar klassificerad som nivå 3 då den är baserad på Vostok New Ventures uppskattning av bolagets verkliga värde. Vostok New Ventures värdering per den 30 juni 2019 är märkbart lägre än värderingen per den 31 december 2018 på grund av fortsatt ogynnsam utveckling och generell marknadsdynamik.

	Känslighet i CarZar-värdering per 30 juni 2019				
	-15%	-10%	CarZar-värdering	+10%	+15%
Värdering av Vostok New Ventures investering i CarZar, MUSD	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5

Dubicars

Per den 30 juni 2019 är investeringen i Dubicars klassificerad som nivå 2 då den är värderad på basis av en transaktion i bolaget som slutfördes under det fjärde kvartalet 2018.

Likviditetshantering (nivå 1)

Per den 30 juni 2019 äger Vostok New Ventures 48,5 MUSD i räntepålagringar och obligationer som del av Bolagets likviditetshantering. Dessa innehav har dagliga NAV och är värderade enligt senaste publicerade NAV:et per den 30 juni 2019.

Kortfristiga skulder

Det bokförda värdet för räntebärande lån, leverantörsskulder och övriga finansiella skulder anses motsvara de verkliga värdena.

Förändring av finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen

(USD) Företag	Ingående balans 1 jan 2019	Investeringar/ (avyttringar), netto	Förändring i verkligt värde	Utgående balans 30 jun 2019	Andel, %
BlaBlaCar	157 695 271	-	-908 669	156 786 602	24,3%
Babylon	21 884 394	-	102 754 938	124 639 332	19,3%
Gett	55 358 979	18 620 324	81 425	74 060 728	11,5%
Property Finder	39 985 331	-	-	39 985 331	6,2%
VOI	10 831 921	10 076 628	5 768 701	26 677 250	4,1%
Hemnet ¹	14 178 027	-	4 107 558	18 285 585	2,8%
OneTwoTrip	16 548 231	-	-	16 548 231	2,6%
SWVL	-	16 001 533	-	16 001 533	2,5%
Booksy	5 989 711	3 499 650	3 441 767	12 931 128	2,0%
Dostavista	-	11 561 199	-	11 561 199	1,8%
Wallapop	9 950 485	-	-	9 950 485	1,5%
Busfor	8 604 151	-	-	8 604 151	1,3%
Merro	7 761 119	-	-686 728	7 074 391	1,1%
Shohoz	-	7 003 759	-	7 003 759	1,1%
El Basharsoft (Wuzzuf och Forasna)	4 736 758	17 067	1 654 686	6 408 511	1,0%
Housing Anywhere	6 226 535	-	-35 879	6 190 656	1,0%
DOC+	4 000 000	1 750 000	-11	5 749 989	0,9%
JamesEdition	-	3 341 400	75 067	3 416 467	0,5%
Vezeeta	3 155 946	-	-	3 155 946	0,5%
Agente Imóvel	2 999 443	-	-	2 999 443	0,5%
YouScan ²	2 346 512	-	564 151	2 910 663	0,5%
Naseeb Networks (Roze och Mihnati)	3 807 560	-	-998 840	2 808 720	0,4%
Grace Health	-	1 041 951	36 595	1 078 546	0,2%
Numan ³	1 012 000	36 208	-18 473	1 029 735	0,2%
Shwe Property	500 000	200 000	5 151	705 151	0,1%
JobNet	500 000	-	145 106	645 106	0,1%
Marley Spoon	315 981	-	214 951	530 932	0,1%
CarZar	3 000 000	-	-2 560 317	439 683	0,1%
Dubicars	348 325	-	-	348 325	0,1%
Avito	539 874 449	-539 874 449	-	-	-
Babylon, konvertibellån	9 226 610	7 745 400	404 592	17 376 602	2,7%
VOI, konvertibellån	-	11 731 665	-	11 731 665	1,8%
Naseeb Networks, konvertibellån	-	200 000	1 611	201 611	0,0%
Booksy, konvertibellån	999 900	-999 900	-	-	-
Likviditetshantering	644 274	47 304 624	599 370	48 548 268	7,5%
Totalt	932 481 913	-400 742 941	114 646 752	646 385 724	100,0%

1. Indirekt innehav genom YSaphis S.A. och Sprints Capital Rob R Partners S.A.

2. Återspeglar Vostok New Ventures 20,9% indirekta aktieinnehav i YouScan som innehas genom 33,2% ägande i Kontakt East Holding AB vilket i sin tur äger 63% av YouScan.

3. Konvertering av konvertibellån till aktier leder till att kapitaliserad ränta samt valutaomräkningseffekter inte klassificeras som investeringar i kassaflödet under investeringsverksamheten.

Not 4 Mervärdesskatt

Vostok New Ventures AB har under 2019 betalat utgående mervärdesskatt för perioden 2013–2018 om 4,6 MUSD, motsvarande 40,3 MSEK, jämte skattetillägg om 0,3 MUSD, motsvarande 2,6 MSEK, i enlighet med Skatteverkets anspråk. Domen överklagades hos Kammarrätten. I sin dom av den 28 juni 2018 biföll Kammarrätten Skatteverkets talan. Bolaget överklagade domen hos Högsta förvaltningsdomstolen under augusti 2018. Högsta förvaltningsdomstolen gav inget prövningstillstånd (beslut togs 2019). Avsättningar för utgående mervärdesskatt är reserverade till fullo i räkenskaperna från perioden 2013 till andra kvartalet 2019.

Not 5 Långfristiga skulder

Framtida leasingbetalningar över ett år avseende hyra finns per den 30 juni 2019 upptagna i balansräkningen som långfristig skuld, 0,8 MUSD.

Not 6 Långsiktiga aktiebaserade incitamentsprogram (LTIP)

Det långsiktiga aktiebaserade incitamentsprogrammet för ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Vostok New Ventures Ltd är ett program där deltagarna investerar i depåbevis i Bolaget och för varje investerad aktie (depåbevis) har deltagaren möjlighet att vederlagsfritt erhålla ytterligare depåbevis, s.k. prestationsdepåbevis, förutsatt att ett av styrelsen bestämt prestationsmål kopplat till koncernens substansvärde uppfylls. I enlighet med IFRS 2 kommer kostnaderna för programmet att redovisas över resultaträkningen under programmets intjänandeperiod.

Depåbevisrätterna konverteras automatiskt till depåbevis vid programmets slut till ett lösenpris på noll. Deltagarna erhåller ingen utdelning och är inte berättigade till att rösta under intjänandeperioden. Om deltagaren under denna period avslutar sin anställning i koncernen, kommer rätten att förfalla, förutom i begränsade fall som godkänns av styrelsen från fall till fall.

Depåbevisrätternas verkliga värde på tilldelningsdagen beräknades utifrån marknadspriset på företagets depåbevis på tilldelningsdagen per depåbevis utan justering för eventuella utdelningar under intjänandeperioden.

	LTIP 2016 ¹	LTIP 2017	LTIP 2018
Programmets mätperiod	jan 2016– dec 2018	jan 2017– dec 2019	jan 2018– dec 2020
Intjänandeperiod	aug 2016– maj 2019	maj 2017– maj 2020	maj 2018– maj 2021
Maximalt antal depåbevis ej justerat för split och inlösenprogram mars 2019	430 000	450 000	510 000
Maximalt antal depåbevis justerat för split och inlösenprogram mars 2019	632 100	661 500	742 350
Maximal utspädning, justerat för inlösenprogram	Nyttjade (0,41%)	0,85%	0,95%
Aktiepris per tilldelningsdagen i SEK	64,25	72,50	74,70
Aktiepris per tilldelningsdagen i USD	7,52	8,25	8,59
Totala kostnader, exklusive sociala avgifter, i MUSD	LTIP 2016	LTIP 2017	LTIP 2018
Juni 2019	–	0,36	0,40
2018	0,69	0,70	0,52
2017	0,68	0,45	–
2016	0,23	–	–
Totalt	1,60	1,51	0,92

1. Styrelsen beslutade den 27 mars 2019 att utvecklingen av koncernens substansvärde per aktie under LTIP 2016-programmets prestationsmätperiod (fr.o.m. 1 januari 2016 t.o.m. 31 december 2018), uppfyllde den s.k. målnivån, varigenom varje depåbevis som innehafts av programdeltagare genom hela programmets löptid har resulterat i en tilldelning av fem stycken prestationsaktier vederlagsfritt.

Ingen tilldelning har skett för incitamentsprogrammet LTIP 2019, som antogs av Bolagets årsstämma den 15 maj 2019. Styrelsen föreslår istället att stämman beslutar om att anta ett nytt långsiktigt aktiebaserat incitamentsprogram som i sin helhet ersätter det nuvarande LTIP 2019 vid en extra bolagsstämma daterat den 22 augusti, 2019.

Not 7 Depåbevisåterköp

Under det andra kvartalet 2019 har inga depåbevis återköpts. Vid periodens utgång uppgick antalet utestående aktier (depåbevis) till 78 080 206, exklusive 7 608 103 återköpta depåbevis.

Not 8 Händelser efter räkenskapsperiodens utgång

Efter periodens utgång investerade Vostok New Ventures ytterligare 7,5 MUSD (6,0 MGBP) i Babylon genom ett konvertibellån.

Efter periodens utgång och efter slutlig tilldelning, investerade Vostok New Ventures återstående 5,8 MUSD av sin teckningsförbindelse i VOI genom ett konvertibellån för en total investering om 17,5 MUSD.

Under juli 2019 emitterade Vostok New Ventures 147 000 nya aktier och motsvarande depåbevis i samband med det optionsprogram som utfärdades 2016 enligt bolagets incitamentsprogram 2010. Efter nyttjandet av 100 000 optioner var antalet utestående aktier (depåbevis), exklusive 7 608 103 återköpta depåbevis, 78 227 206.

Den 2 augusti 2019 deltog Vostok New Ventures i en finansieringsrunda i Babylon med totalt 71 MUSD, inklusive tidigare förlängda konvertibla lån. Rundan på 500 MUSD, med möjlighet att finansiera ytterligare 50 MUSD, gav företaget en värdering om 2 miljarder USD.

Information

Bakgrund

Vostok New Ventures Ltd registrerades i Bermuda den 5 april 2007 med registreringsnummer 39861. Vostok New Ventures depåbevis (SDB) är noterade på Nasdaq Stockholm, Mid Cap-segmentet, under kortnamnet VNV SDB.

Per den 30 juni 2019 består Vostok New Ventures-koncernen av det bermudianska moderbolaget Vostok New Ventures Ltd, ett helägt cypriotiskt dotterbolag, Vostok New Ventures (Cyprus) Limited, ett kontrollerat nederländskt kooperativ, Vostok Co-Investment Coöperatief B.A., samt ett helägt svenskt dotterbolag, Vostok New Ventures AB.

Räkenskapsåret är 1 januari–31 december.

Moderbolaget

Moderbolaget tillhandahåller koncernens cypriotiska dotterbolag finansiering på marknadsmässiga villkor. Resultatet för perioden uppgick till 71,24 MUSD (2018: 4,33). Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen härrör till likviditetshanteringsinvesteringar.

Finansiella och verksamhetsrelaterade risker

Bolagets risker och riskhantering beskrivs i detalj i not 3 i Bolagets årsredovisning för 2018.

Kommande rapporttillfällen

Vostok New Ventures niomånadersrapport för perioden 1 januari 2019–30 september 2019 kommer att publiceras den 13 november 2019.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Bermuda den 14 augusti 2019

Lars O Grönstedt
Josh Blachman
Per Brilioth
Victoria Grace
Ylva Lindquist
Keith Richman

För ytterligare information kontakta Per Brilioth eller Björn von Sivers: tel: +46 8 545 015 50.
www.vostoknewventures.com

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.